

LES POURSUITES D'ÉTUDES

- Licences professionnelles
- Bachelor
- Troisième année de BUT
- École de commerce

HEBERGEMENT AU LYCÉE RÉMI BELLEAU

L'établissement, bien situé près de la gare sur l'axe ferroviaire Le Mans - Paris, offre également des conditions d'hébergement privilégiées grâce à un internat rénové disposant de chambres de 2 places.



A quelques clics du lycée Rémi Belleau !

Vivez une expérience à 360° et découvrez l'établissement en totale immersion grâce à notre visite virtuelle. Entrez pas-à-pas au cœur de votre futur établissement scolaire. Bonne exploration !



remibelleau.fr/360

Retrouvez-nous sur les réseaux sociaux

Facebook, Twitter X, Instagram, LinkedIn et Treads



LYCÉE POLYVALENT RÉMI BELLEAU

Lycée des métiers du commerce et de la gestion des entreprises

33 rue Bretonnerie 28400 Nogent le Rotrou - Tél : 02.36.85.99.00 - ce.0280036m@ac-orleans-tours.fr



Des choix pour réussir

BTS MCO

Management Commercial Opérationnel

Accès possible à l'apprentissage en deuxième année



Lycée RÉMI BELLEAU


**ACADÉMIE
D'ORLÉANS-TOURS**
*Liberté
Égalité
Fraternité*



LES PROFILS RECHERCHÉS

Origine scolaire :

- Baccalauréat professionnel ;
- Baccalauréat technologique (STMG, STHR, STI2D, etc.) ;
- Baccalauréat général.

LES ENSEIGNEMENTS

Grille horaire hebdomadaire

Modules de formation	1 ^{re} année	2 ^e année
Culture générale et expression	2 h 00	2 h 00
Langue vivante étrangère : Anglais	3 h 00	3 h 00
Culture économique, juridique et managériale	4 h 00	4 h 00
Développement de la relation client et vente conseil	6 h 00	5 h 00
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5 h 00	6 h 00
Gestion opérationnelle	4 h 00	4 h 00
Management de l'équipe commerciale	4 h 00	4 h 00
Enseignement facultatif		
Langue vivante étrangère 2 : Espagnol	2 h 00	2 h 00

LES MÉTIERS VISÉS

Le titulaire du BTS MCO accède à plusieurs niveaux de responsabilité, en fonction de son expérience, de la taille de l'organisation qui l'emploie et des opportunités professionnelles qui s'offrent à lui.

Il peut être amené à créer ou reprendre une unité commerciale en qualité d'entrepreneur.

Les appellations les plus courantes des emplois relevant du champ professionnel du diplôme sont les suivantes (après quelques années d'expérience) :

- Chef des ventes ;
- Chef de rayon ;
- Responsable e-commerce ;
- Responsable adjoint ;
- Manager de rayon ;
- Responsable de secteur, de département ;
- Manager d'une unité commerciale.



LES STAGES EN ENTREPRISE

La période de formation en milieu professionnel (PFMP) est obligatoire pour les candidats au Brevet de Technicien Supérieur Management Commercial Opérationnel.

D'une durée de 14 à 16 semaines, réparties sur les deux ans, elle a lieu dans une ou deux unités commerciales proposant des biens et/ou des services à une clientèle de particuliers ou de professionnels (utilisateurs, prescripteurs, revendeurs) et d'une taille suffisante pour justifier le recours à un technicien supérieur.

La période de stage en entreprise est préparé en amont par des missions de préparation et de suivi qui permettent notamment de définir les objectifs du stage et de suivre et d'analyser les effets des actions conduites pendant les périodes d'immersion. A la rentrée 2024, la 2^{ème} année peut s'effectuer en alternance en entreprise.

La deuxième année d'étude peut s'effectuer en alternance en entreprise.



OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le titulaire du Brevet de Technicien Supérieur (BTS) Management Commercial Opérationnel (MCO) a pour perspective de prendre la responsabilité opérationnelle de tout ou partie d'une unité commerciale.

Une unité commerciale est un lieu physique et/ou virtuel permettant à un client potentiel d'accéder à une offre de produits ou de services.

Le titulaire du BTS MCO prend en charge la relation client dans sa globalité ainsi que l'animation et la dynamisation de l'offre.

Il assure également la gestion opérationnelle de l'unité commerciale ainsi que le management de son équipe commerciale.

Cette polyvalence fonctionnelle s'inscrit dans un contexte d'activités commerciales digitalisées visant à mettre en œuvre la politique commerciale du réseau et/ou de l'unité commerciale.

Le titulaire du BTS MCO exerce son métier en autonomie en s'adaptant à son environnement professionnel.