



Bac Pro Métiers

du commerce et de la vente

Option A : Animation et gestion de l'espace Commercial

OBJECTIFS:

Le titulaire du bac pro doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale. Cet employé commercial travaille dans tout type d'unité commerciale : physique ou virtuelle, met à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Il exerce sous l'autorité d'un responsable.

Le Bac Pro Métiers du Commerce et de la vente fait partie de la famille des métiers de la Relation Client.

CONTENU:

- Participer à l'approvisionnement
- Conseiller, vendre et fidéliser
- Participer à l'animation de la surface de vente
- Assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction (gestion des stocks, sécurité, rotation des produits).

ORGANISATION:

En milieu scolaire:

Les disciplines générales représentent 45% des enseignements.

Elles comportent:

du français	de l'enseignement moral et civique
de l'histoire-géographie	des arts appliqués
des mathématiques	de l'anglais
de l'espagnol	de l'EPS
de l'économie et droit	de la prévention, santé et environnement
du commerce, de la vente	

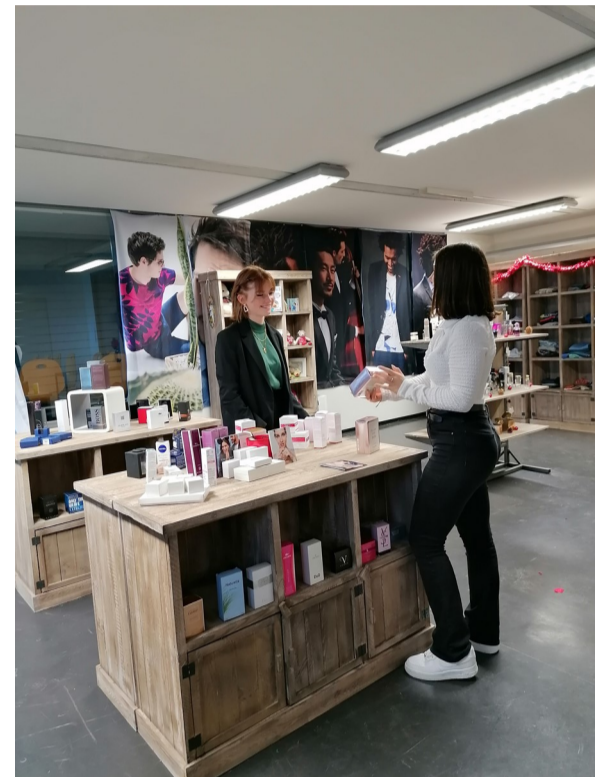
En milieu professionnel:

22 semaines de formations en milieu professionnel permettent à l'élève de participer à une véritable activité professionnelle et contribuent à la validation de la formation.

Option: Classe euro anglais en économie
Titre ASCA (Assistant de Comptabilité et d'Administration)

PERSPECTIVES:

- S'insérer dans la vie active
- Poursuivre sa formation en BTS Managent Commercial Opérationnel (MCO), Négociation et digitalisation de la relation client (NDRC)



Lycée Rémi Belleau
33 rue Bretonnerie
28400 Nogent-le-Rotrou
02 36 85 99 00
www.remibelleau.fr